

科技服务业的五大重点领域

科技服务业作为科技创新体系的关键一环，贯穿于科技创新的全链条，从早期的研究探索，历经小试、中试的磨砺，直至最终实现产业化，在推动城市和园区经济转型升级中扮演着不可或缺的角色。今天，我们将对科技服务业的五大重点领域展开分析。

一、研发设计服务业

研发设计服务业犹如科技创新的先锋部队，涵盖研发服务与设计服务两大板块。



当前，研发设计服务业已形成两大主流业务模式。以高通公司为典型代表的IP 授权服务，凭借自身强大的研发实力，将核心专利技术授权给全球众多企业，构建起庞大的技术生态，坐享创新红利。而研发外包服务也日益兴盛，委托研发与合作研发模式让企业得以整合外部优势资源，降低研发成本与风险。例如，诸多生物医药企业将部分研发环节外包给专业的 CRO 公司，加速新药研发进程。

在产业主体构成上，研发服务类企业呈现出多元化态势。很多大型企业剥离原有研发设计部门，独立成立专业机构，专注于为行业提供定制化研发服务；产学研合作催生的企业法人研发机构，整合高校、科研院所与企业的资源，促进

科技成果快速落地。科研事业单位同样发挥着重要作用，产业技术研究院聚焦产业共性技术难题，为行业整体发展提供支撑；高校实验室与研究所则凭借深厚的学术积淀，投身前沿技术探索，引领科技发展潮流。科技类社会组织虽占比相对较小，但作为产业联盟的组织者，在促进企业间交流合作、规范行业标准等方面发挥着独特作用。

展望未来，研发设计服务业将呈现两大趋势。一方面，资源开放共享将成为常态。鉴于研发设计的高门槛特性，各地积极推动科技装置资源共享，共享研发实验室、仪器设备共享平台如雨后春笋般涌现。这些平台打破了资源壁垒，让更多创新主体能够便捷获取研发所需资源，激发全社会的创新活力。另一方面，服务外包市场将持续扩容。随着社会分工的不断细化，生物医药、高端装备制造等重点行业研发投入的持续攀升，研发外包需求将迎来爆发式增长。专业的研发外包企业将凭借其精湛的技术、丰富的经验与高效的管理，为客户提供优质、高效的研发服务。

二、技术转移转化服务业

技术转移转化服务业承接科技成果从实验室走向市场的关键使命，处于小试中试到成果产业化的关键阶段。当前，我国已构建了机构、联盟、平台三位一体的组织体系。由高校、科研院所、政府牵头设立的联盟组织，如京津冀技术人员联盟，致力于整合各方资源，搭建沟通桥梁，促进成果转化。政府搭建的第四方服务平台，发挥着信息汇聚、政策引导、交易监管等多重功能，为技术转移转化营造良好环境。

从主体类型来看，技术转移转化机构可分为三类。科研高校科研单位自设机构，依托官方资源与信用优势，在成果转化中发挥着重要的纽带作用，但服务形式相对单一。政府引导成立的机构，如地方技术大市场、技术交易所，凭借强大的信用与品牌背书，在信息搜集、技术合同登记等基础服务方面表现出色，但在市场交易干预能力上有待加强。民营第三方中介机构则以其灵活的服务模式与深入的供需对接能力脱颖而出，能够为客户提供个性化、定制化服务，但其规模普遍较小，缺乏品牌影响力，全流程服务能力尚显不足。

鉴于各类主体优劣势互补的特性，体制内外结合成为未来发展的必然趋势。

国家政策层面积极鼓励政企合作，各地政府纷纷探寻与技术转移机构的合作模式，共同推动科技成果转化。这种合作模式不仅能够充分发挥政府的政策引导与资源整合优势，还能借助市场力量提升服务效率与质量，实现互利共赢。

三、创业孵化服务业

创业孵化服务业的核心在于长期、精细化的服务，而非单纯的地产开发。在我国，创业载体数量已跃居世界首位，孵化器数量超过 5000 个。然而，自 2016 年起，行业竞争加剧，老牌孵化器面临严峻挑战，部分甚至黯然退场。与此同时，外资孵化器纷纷抢滩中国市场，行业进入优胜劣汰的关键时期。

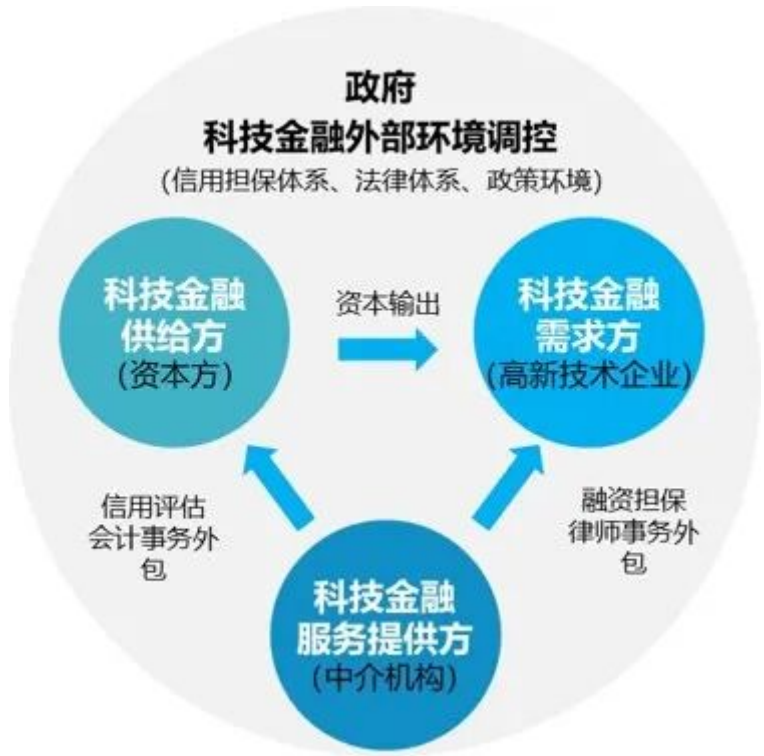
行业主体类型呈现民营与国有两大阵营，其中民营主体占据主导地位，涵盖地产企业、科技企业等多元力量。众创空间、孵化器、加速器作为主要的空间载体，共同为初创团队与创业个人提供全方位服务。众创空间以其开放、灵活的特性，吸引着创立前与创业初期的企业，为他们提供低成本的办公场地、丰富的社交资源与基础服务，助力创业者迈出第一步。孵化器则在众创空间的基础上，进一步提供专业化的孵化服务，帮助企业完善商业模式、提升管理水平。加速器聚焦于推动企业产业化发展，对硬件设施与服务质量要求更高，入驻门槛也相应提升，为高成长企业提供加速发展的动力。

面对激烈的市场竞争，创业孵化服务业转型迫在眉睫。在盈利模式方面，企业需回归服务本质，摒弃中庸之道。创富港专注于二房东模式，通过精细化运营，将租金成本控制到极致，以优质的服务与合理的租金获取收益。苏河汇则转向服务与投资并重的模式，一方面为企业提供技术服务与增值服务，另一方面积极投资孵化优质项目，分享企业成长红利。

在运营模式上，孵化器正朝着纵深发展，聚焦细分领域打造生态系统成为主流趋势。2020 年国家科技企业孵化器名单中，专业孵化器占比达 45%，且这一比例仍在持续上升。洪泰智造工厂便是典型代表，其围绕特定领域，构建了智造工厂、产业基金、创新平台、制造社区等一体化服务体系，为企业提供精准、高效的服务，助力产业集群发展。

四、科技金融服务业

科技金融服务业是科技创新与金融资本深度融合的产物，由政府、科技金融供给方、需求方以及服务提供商四方共同参与。政府在其中扮演着宏观调控的重要角色，通过制定政策、优化环境，为科技金融发展保驾护航。科技金融供给方涵盖银行、PVC、科技保险、科技金融市场及个人等多元主体，提供丰富多样的金融产品，如银行信贷、政府引导基金、创业风险投资、科技保险等，满足不同阶段企业的融资需求。高科技企业作为金融产品的需求方，借助这些资金支持，加速技术研发与成果转化。科技金融服务提供商，包括担保机构、信用评级机构等，致力于解决供需双方信息不对称问题，保障金融交易的顺利进行。



目前，科技金融产品已实现对企业全生命周期的覆盖。政府引导基金倾向于扶持初创期企业，为其提供启动资金，助力创新项目落地。创业风险投资则主要关注初创期与成长期企业，通过股权投资的方式，为企业发展注入强大动力，我国创业风险投资交易额近年来持续增长。科技保险在企业成长与成熟期发挥重要作用，为企业研发与生产经营过程提供风险保障，如研发责任险、专利险等，有效降低企业创新风险。科技信贷主要服务于成熟企业，与创业风险投资机构合作开展投贷联动模式，进一步拓展企业融资渠道，开发出覆盖企业全生命周期的金融产品。

五、知识产权服务业

在国家战略层面，知识产权服务业的重要性日益凸显。十四五规划明确提出实施知识产权强国战略，推动知识产权服务主体做大做强。当前，行业主体主要围绕专利与商标两大基础业务开展工作，在中高端运营、预警风险等领域的服务能力仍有待提升，尤其是涉外知识产权服务存在较大缺口。

展望未来，知识产权服务业将迎来两大变革趋势。一方面，业务内容将向中高端领域拓展，从传统的专利申请、商标注册等基础服务，逐步延伸至知识产权运营、价值评估、风险预警等高端业务，为企业提供全方位、一站式的知识产权解决方案。另一方面，随着新兴技术的迅猛发展，去中心化的平台化服务模式正崭露头角。火名网、权大师、汇桔网、知果果、赢手网、果核知产等各类平台主体纷纷涌现，曾经的行业独角兽汇桔网的崛起，标志着平台类知识产权服务业迎来发展黄金期。这些平台通过整合资源、优化流程，实现知识产权服务的高效对接与交易，极大提升了服务效率与质量。

（来源：公众号 东滩智库）